
**CARACTERIZACION DE LOS INDIVIDUOS RECHAZADOS DURANTE EL
PROCESO DE DONACION DE SANGRE EN LA CIUDAD DE TALCA ENTRE
2010-2012.**

**MARIANA MORÁN BRAVO
LICENCIADO EN TECNOLOGÍA MÉDICA**

RESUMEN

En la actualidad, existen criterios de selección estrictos para la donación de sangre, las cuales de no ser cumplidos resultan en el rechazo de los donantes. En el presente estudio de carácter retrospectivo observacional se analizó los registros de los individuos que acudieron a la casa del donante del Maule con intención de donar, durante el periodo de Enero 2010 a diciembre 2012. El objetivo planteado fue caracterizar los individuos que fueron rechazados como donantes durante el periodo establecido. El método utilizado fue la tabulación manual de los cuestionarios de los individuos rechazados, analizando las causas de rechazo más frecuentes y rechazos según las variables sexo, tipo de donante (voluntario o de reposición), rango etario, tipo de rechazo (permanente o temporal). El resultado de la investigación arrojó que de un Total de 28862 individuos que acudieron con la intención de donar, 3930 correspondiente al 13,6% no cumplieron con los criterios de selección, siendo rechazados. Siendo las principales causas de rechazo resfriado al momento de donar (2010), valores de hemoglobina por debajo de la norma (2011) y conducta de riesgo para contraer enfermedades de transmisión sexual, como el SIDA (2012). La frecuencia por tipo de rechazo mostró un 96,85% rechazo temporal y 3,15% rechazo definitivo. Predominando los individuos que asistían como donantes de reposición (67,9%). En el análisis por variable sexo los hombres mostraron un porcentaje levemente superior (56,1%), mientras que la mayor frecuencia por rango etario fue en individuos entre 18-34 años con un 53,3% y 53,7% para los años 2010-2011, respectivamente.

Establecer las principales causas de rechazo, permite concluir que la mayoría de ellas podrán evitarse mediante el manejo de la información adecuada y oportuna en los individuos con intención de donar, haciendo posible un menor número de rechazos y más donaciones efectivas.