

Contenido

ABSTRACT	8
INTRODUCCIÓN	13
Resumen Ejecutivo	13
Introducción	15
Problema de Investigación	17
Definición del Problema.....	17
Justificación	19
Metodología de Investigación	20
Objetivo General	22
Objetivos Específicos	22
Hipótesis de Investigación	22
CAPITULO I:	23
1. Marco Teórico: Guía para la formulación estratégica, planificación y alineación organizacional	23
1.1 Formulación Estratégica	26
Misión, visión y valores	27
Análisis Estratégico	29
Análisis Externo	30
Análisis PESTEL.....	31
Marco de la Industria: Cinco Fuerzas de Michael Porter	32
Análisis Interno	34
Cadena de Valor	34
FODA	37
Propuesta de Valor y Ejes Estratégicos	38
Ejes estratégicos	39
1.2 Planificación de la Estrategia	39
Modelo de Negocios.....	39
Mapa estratégico.....	42
Cuadro de Mando Integral (CMI).....	42
1.3 Alineamiento Organizacional y Esquema de Incentivos	45
CAPITULO II	46
2. Formulación Estratégica	46
2.1 Contexto de la empresa: Antecedentes Generales de la Industria	46
2.2 Antecedentes Económicos de la Industria Mundial del Vino	47

Producción de Vino	47
Consumo de Vino	51
Comercio Internacional	54
<i>Volumen de las exportaciones</i>	54
2.3 Antecedentes Económicos de la Industria Vinícola en Chile.....	58
Producción de Vino en Chile.....	59
Exportaciones	61
Consumo Vino.....	65
2.4 Segmentación de Mercado, Mercado Meta.....	66
Clientes	66
2.5 Competencia Mundial.....	67
2.6 Competencia Nacional.....	68
3. Misión, Visión, Valores	70
Misión.....	70
Visión	71
Valores.....	72
4. Análisis Estratégico	73
Análisis Externo	73
Análisis Interno	87
Cadena de Valor:	90
Fortalezas, Oportunidades, Debilidades y Amenazas (Matriz FODA)	91
Propuesta de Valor	92
5. Ejes Estratégicos:.....	94
CAPITULO III	99
6. Planificación de la Estrategia	99
Modelo de Negocios.....	99
6.1 Mapa Estratégico.....	106
Diccionario de Objetivos Estratégicos	107
Cuadro de Mando Integral (CMI).....	113
Diccionario de Indicadores del CMI	115
Iniciativas Estratégicas	116
Tableros de Gestión y de Control (Proceso de Cascada).....	116
Tableros de Gestión de áreas involucradas en la propuesta de valor	117
Tablero de Gestión Área de Producción.....	117
Tablero de Gestión Área Comercial	118
Tableros de Control de áreas involucradas en la propuesta de valor.....	119
Tablero de Control Área de Producción.....	120
Tablero de Control Área Comercial	121
CAPITULO IV.....	122

7. Alineamiento Organizacional	122
Esquema de Incentivos	122
Descripción de los articuladores del esquema de incentivos.....	124
Descripción de elementos del esquema de incentivos propuesto	125
CONCLUSIONES	129
BIBLIOGRAFÍA	132

Contenido de Gráficos

Gráfico 1: Chile v/s Otros países del nuevo mundo	17
Gráfico 1.1: Exportaciones en términos de volumen en 2016.....	47
Gráfico 2: Producción Mundial de Vino	48
Gráfico 2.1: Países del Mundo: Producción de Vinoa.....	50
Gráfico 3: Producción Mundial de Vino 2016	51
Gráfico 4: Consumo Mundial de Vino	51
Gráfico 4.1: Principales países Consumidores de Vinoa.....	53
Gráfico 5: Evolución del Comercio Mundial	55
Gráfico 6: Principales exportadores de vino.....	56
Gráfico 7: Principales Importadores de vino	57
Gráfico 8: Distribución de las importaciones por tipo de vino.....	57
Gráfico 9: Producción de Vino en Chile	59
Gráfico 10: Producción Total de vinos 2016.....	60
Gráfico 11: Volumen Exportaciones, Vino embotellado, granel, envasado y espumante ...	61
Gráfico 12: Valor Exportaciones, Vino embotellado, granel, envasado y espumante	62
Gráfico 13: Volumen vino embotellado por segmento de precios	63
Gráfico 14: Valor vino embotellado por segmento de precios.....	63
Gráfico 15: Volumen exportaciones por mercado.....	64
Gráfico 16: Valor exportaciones por mercado	65
Gráfico 17: Ventas Nacionales.....	67
Gráfico 18: Ranking de ventas, competencia mundial	68

Gráfico 19: Principales Empresas Exportadoras Vino 2014	69
Gráfico 20 Evolución de los precios medios de los vinos chilenos exportados según categoría.....	77
Grafico 20.1 Evolución de las exportaciones de vinos espumantes	78

Contenido de Figuras

Figura I: Sistema de Gestión Integrado	23
Figura II: Las cinco fuerzas de una industria	32
Figura III: Estructura de la cadena de valor	35
Figura IV: Resumen FODA.....	38
Figura V: ¿Qué es el modelo CANVAS?.....	41
Figura VI: Modelo de Negocios CANVAS.....	41
Figura VII: Cuadro de Mando Integral, Kaplan y Norton.....	44
Figura VIII: Organigrama Gerencial de Agrícola y Comercial Santa Camila S.A	87
Figura IX: Organigrama Gerencia de Administración y Finanzas.....	88
Figura X: Organigrama Gerencia Comercial.....	88
Figura XI: Organigrama Gerencia Agrícola.....	89
Figura XII: Organigrama Gerencia Enología y Operaciones	89
Figura XIII: Cadena de Valor.....	90
Figura XIV: Matriz FODA.....	91
Figura XV: Eje Estratégico de Agrícola y Comercial Santa Camila S.A.....	94
Figura XVI: Eje estratégico 1: Gestión Interna Eficiente	95
Figura XVII: Eje estratégico 2: Calidad del servicio comercial.....	97
Figura XVIII: Mapa Estratégico de Agrícola y Comercial Santa Camila S.A.....	106
Figura XIX: Tablero de Gestión Área de Producción.....	117
Figura XX: Tablero de Gestión Área Comercial.....	118

Contenido de Tablas

Tabla I: Modelo del proceso de desarrollo de la estrategia.	26
Tabla II: Marco PESTEL.....	31
Tabla III: Perspectivas del Cuadro de Mando Integral.....	43
Tabla IV: Elementos Fundamentales de la Misión.....	71
Tabla V: Elementos Fundamentales de la visión.....	72
Tabla VI: Resumen oportunidades y amenazas del Marco PESTEL.....	83
Tabla VII: Resumen Oportunidades y Amenazas de las cinco fuerzas de Porter.	86
Tabla VIII: Estado de Resultado en MUS\$. Agrícola y Comercial Santa Camila S.A.....	102
Tabla IX: Diccionario de Objetivos Estratégicos Perspectiva Recursos.....	107
Tabla X: Diccionario de Objetivos Estratégicos Perspectiva Procesos.....	109
Tabla XI: Diccionario de Objetivos Estratégicos Perspectiva Clientes – Propuesta de Valor.	111
Tabla XII: Diccionario de Objetivos Estratégicos Perspectiva Clientes – Valoración.	111
Tabla XIII: Diccionario de Objetivos Estratégicos Perspectiva Financiera.....	112
Tabla XIV: Cuadro de Mando Integral (CMI) Perspectiva Procesos y Recursos.....	114
Tabla XV: Diccionario Indicador “Cumplimiento del Plan de Cobranza”. perspectiva de procesos del CMI.....	115
Tabla XVI: Iniciativas Estratégicas, Agrícola y Comercial Santa Camila S.A.....	116
Tabla XVII: Áreas asociadas a la propuesta de Valor.....	117
Tabla XVIII: Tablero de Control Área de Producción.....	120
Tabla XIX: Tablero de Control Área Comercial.....	121
Tabla XX: Esquema de Incentivos propuestos para Viña TerraNoble.....	123