

ÍNDICE DE CONTENIDOS

Resumen Ejecutivo	5
GLOSARIO	5
CAPÍTULO 1: DEFINICIÓN DEL PROYECTO	7
1.1. Centro de sistemas de ingeniería - KIPUS.....	8
1.1.1. Misión.....	8
1.1.2. Visión	8
1.1.3. Ubicación.....	8
1.1.4. Estructura organizacional	9
1.1.5. Productos y Servicios	10
1.2. Oportunidad	13
1.3. Objetivo general.....	15
1.4. Objetivos específicos	15
1.5. Resultados tangibles esperados.....	16
CAPÍTULO 2: MARCO TEÓRICO Y METODOLOGÍA	17
2.1. Marco Teórico.....	18
2.1.1. Levantamiento de información.....	18
2.1.2. Benchmarking	19
2.1.3. Personalidad jurídica	20
2.1.4. Transferencia tecnológica.....	20
2.1.5. Sistemas fotovoltaicos <i>on grid</i>	21
2.1.6. Generación distribuida.....	22
2.1.7. Diseño de sistemas de operaciones en servicios.....	24
2.1.8. Metodologías de diseño lógico de procesos	25
2.1.9. Métodos de pronósticos de demanda.....	26
2.1.10. Modelo de negocios	27
A. Metodología de modelo de negocios	28
2.1.11. Evaluación económica.....	30
2.2. Metodología de Solución	31
2.2.1. Diagnóstico de la situación actual	31
2.2.2. Diseño del paquete de servicios.....	32
2.2.3. Análisis de alternativas solución	33

2.2.4. Formalización del modelo de negocios	33
2.2.5. Evaluación impacto del proyecto	33
CAPÍTULO 3: DIAGNÓSTICO DE LA SITUACIÓN ACTUAL	34
3.1. Análisis del servicio actual	35
3.1.1. Factores de oportunidad.....	35
3.1.2. Paquete de servicios actuales.....	37
3.1.3. Caracterización de clientes actuales	45
3.1.4. Proyectos actuales.....	46
3.1.5. Percepción de proyecto piloto	51
3.2. Análisis de la oferta	55
3.2.1. Energía eléctrica de fuentes tradicionales	55
3.2.2. Energía fotovoltaica.....	56
3.2.3. Análisis de competencia	57
3.3. Análisis de la demanda	62
3.3.1. Mercado actual	63
3.3.2. Descripción zona de acción	64
3.3.3. Demanda Kipus Solar	67
3.3.4. Proyección de demanda	76
3.4. Conclusión del diagnóstico	87
CAPÍTULO 4: DISEÑO DEL PAQUETE DE SERVICIOS.....	89
4.1. Diseños de servicios.....	90
4.1.1. Kipus Solar Residencial	91
4.1.2. Kipus Solar Empresarial	94
4.1.3. Kipus Solar Municipal.....	95
4.1.4. Kipus Solar Cooperativas	96
4.2. Detalle de actividades principales.....	102
4.2.1. Gestión de financiamiento	102
4.2.2. Actividades de difusión	103
4.2.3. Recaudación de fondos.....	103
4.2.4. Gestión de instalaciones	103
4.2.5. Gestión de la administración	105
4.3. Diseño lógico de procesos	105

4.4.	Definición de funciones	112
4.1.	Capacidad de operación	113
CAPÍTULO 5: ANÁLISIS TÉCNICO ECONÓMICO DE ALTERNATIVAS	118	
5.1.	Requisitos para la continuidad del proyecto	119
5.2.	Descripción de alternativas	120
5.2.1.	Conformar una nueva entidad jurídica	120
5.2.2.	Prestación de servicios a nueva entidad	125
5.3.	Análisis comparativo de alternativas	127
5.3.1.	Parámetros y supuestos de evaluación	128
5.3.2.	Estimación de Ingresos	134
5.3.3.	Estimación de costos	135
5.3.4.	Estimación de inversiones	136
5.3.5.	Escenario para Corporación sin fines de lucro	137
5.3.6.	Escenario para Sociedad por acciones	139
5.4.	Selección de alternativa	140
5.4.1.	Escenario al conformar una corporación	140
5.4.2.	Escenario al presentar servicios a una entidad externa.....	141
5.4.3.	Conclusión de selección	142
CAPÍTULO 6: FORMALIZACIÓN DE MODELO DE NEGOCIOS	144	
6.1.	Segmentos de clientes	145
6.2.	Propuestas de valor.....	147
6.3.	Canales de comunicación, distribución y venta	147
6.4.	Relación con los clientes	148
6.5.	Estructura de ingresos	149
6.6.	Estructura de costos	151
6.6.1.	Costos fijos	151
6.6.2.	Costos variables.....	152
6.7.	Recursos y capacidades clave	153
6.8.	Actividades clave	154
6.9.	Alianzas clave	155
CAPÍTULO 7: ANALISIS DE IMPACTO ECONÓMICO Y ORGANIZACIONAL	158	
7.1.	Impacto económico	159

7.1.1.	Análisis de sensibilidad según precio de instalación	¡Error! Marcador no definido.
7.1.2.	Análisis de sensibilidad según número de instalaciones por paquete	¡Error! Marcador no definido.
7.2.	Impacto organizacional.....	161
7.2.1.	Funcionamiento operacional.....	161
7.2.2.	Actividades de operación.....	163
7.2.3.	Estructura organizacional	164
	Bibliografía.....	169
	Anexos.....	174

ÍNDICE DE TABLAS

Tabla 1: descripción del servicio Kipus Solar Residencial	39
Tabla 2: descripción del servicio Kipus Solar Empresarial.....	40
Tabla 3: descripción del servicio actual - gestión de suministro eléctrico	42
Tabla 4: recaudación servicios ofertados a municipios	43
Tabla 5: detalle de instalaciones actuales	47
Tabla 6: simbología para la clasificación de percepción.....	52
Tabla 7: cuadro comparativo entre Kipus Solar y empresas con modalidad ESCO	60
Tabla 8: cuadro comparativo entre Kipus Solar Municipal y P. Techos Solares Públicos	62
Tabla 9: relación zona geográfica - generación energía fotovoltaica.....	65
Tabla 10: potenciales usuarios.....	69
Tabla 11: principales razón de interés o negación al nuevo servicio	69
Tabla 12: n° instalaciones por zona de acción.....	70
Tabla 13: demanda real Kipus Solar Empresarial	73
Tabla 14: resumen jornadas "Municipios Energéticamente Sostenibles"	74
Tabla 15: interesados Kipus Solar Cooperados	75
Tabla 16: n° de instalaciones residenciales proyectadas	79
Tabla 17: n° de instalaciones empresariales proyectadas	80
Tabla 18: potencia requerida por comuna en la región del Maule	81
Tabla 19: potencia requerida por región según instalaciones declaradas SEC.....	82

Tabla 20: proyección instalaciones Kipus Solar Municipal Región del Maule	83
Tabla 21:número de comunas con instalaciones en edificios municipales	84
Tabla 22: instalaciones proyectadas por región.....	85
Tabla 23: proyección de instalaciones por periodos.....	85
Tabla 24:proyección de convenios cooperados:	86
Tabla 25: resumen del servicio Kipus Solar Residencial – Ahorro cuenta de electricidad	91
Tabla 26: resumen del servicio Kipus Solar Residencial - Leasing	92
Tabla 27: detalle de costos variables unitarios	94
Tabla 28: resumen del servicio Kipus Solar Empresarial.....	95
Tabla 29: resumen del servicio Kipus Solar Municipal	96
Tabla 30: resumen del servicio Kipus Solar Cooperativas.....	97
Tabla 31: consideraciones Kipus Solar Cooperativas e Inmobiliarias	98
Tabla 32: recaudación servicios ofertados a cooperados.....	98
Tabla 33: cliente para cada actividad del servicio	99
Tabla 34: resumen características cliente cooperativas de ahorro y crédito.....	100
Tabla 35: resumen características cliente constructoras e inmobiliarias	101
Tabla 36: resumen características clientes distribuidores eléctricos	102
Tabla 37: actividades Kipus Solar según etapa del proceso	107
Tabla 38: actividades correspondientes a un proyectos de 30kWp	114
Tabla 39: capacidad por actividades diarias	116
Tabla 40:capacidad variable por actividad	117
Tabla 41: resumen selección personalidad jurídica.....	123
Tabla 42: tarifas eléctricas utilizadas para análisis.....	130
Tabla 43: producción por sector geográfico	130
Tabla 44: detalle de tasa por hora	131
Tabla 45: costos variables por recaudación	132
Tabla 46:supuestos para costear una visita a terreno.....	133
Tabla 47: ingresos generados por servicio y periodo sin considerar mermas	135
Tabla 48: costos totales por periodo	136
Tabla 49: indicadores de rentabilidad para la corporación.....	139

Tabla 50: indicadores de rentabilidad para la sociedad por acciones.....	140
Tabla 51: costos de instalación por kWp.....	160
Tabla 52: responsabilidad por actividades.....	163

ÍNDICE DE GRÁFICOS Y FIGURAS

Ilustración 1: ubicación del centro.....	9
Ilustración 2: estructura organizacional.....	10
Ilustración 3: logos productos Kipus	11
Ilustración 4: logos servicios Kipus	13
Ilustración 5: generación eléctrica a base de energías renovables.....	14
Ilustración 6: instalación fotovoltaica <i>on grid</i>	22
Ilustración 7: funcionamiento generación distribuida	23
Ilustración 8: proceso de transición a la producción	24
Ilustración 9: esquematización proceso lógico	36
Ilustración 10: proceso acogida a Ley Netbilling	36
Ilustración 11: esquema recaudación Kipus Solar Municipal	44
Ilustración 12: percepción de conformidad	53
Ilustración 13: matriz energética chilena (2014)	55
Ilustración 14: matriz ERNC de Chile.....	56
Ilustración 15: porción de instalaciones por sector	63
Ilustración 16: número de instalaciones de generación distribuida.....	64
Ilustración 17: radiación solar por zona geográfica.....	66
Ilustración 18: número de instalaciones privadas declaradas SEC.....	67
Ilustración 19: n° de instalaciones residenciales declaradas	71
Ilustración 20: número de instalaciones empresariales declaradas por la SEC	72
Ilustración 21: Penetración de instalaciones fotovoltaicas	77
Ilustración 22: proyección de instalaciones residenciales en zona de acción.....	78
Ilustración 23: proyección de instalaciones empresariales.....	80
Ilustración 24: árbol de decisión potencia a instalar.....	83
Ilustración 25: árbol de decisión para interesados cooperados.....	86
Ilustración 26: desglose de servicios Kipus Solar	90
Ilustración 27: Segmentación de etapas del proceso Kipus Solar	107

Ilustración 28: tiempos de tramitación Net Billing	115
Ilustración 29 esquema de recaudación Kipus Solar a través de corporación.....	124
Ilustración 30: recaudación para alternativa de externalizar funciones.....	127
Ilustración 31: precios por Wp de acuerdo a cotizaciones	159
Ilustración 32: grafica de ingresos según variaciones en precio de inversión.....	160
Ilustración 33: costos según variación número de instalaciones por paquete	¡Error!
Marcador no definido.	
Ilustración 34: esquema de funcionamiento seleccionado	162
Ilustración 35: estructura organizacional nueva	164

ÍNDICE DE ECUACIONES

Ecuación 1: energía generada	48
Ecuación 2: ánergía generada	48
Ecuación 3: recaudación autoconsumo.....	48
Ecuación 4: cálculo recaudación autoconsumo	49
Ecuación 5:recaudación por inyección en residencias	49
Ecuación 6: cálculo de recaudación por inyección en residencias	49
Ecuación 7: cálculo energía generada empresas.....	49
Ecuación 8: recaudación consumo empresas.....	49
Ecuación 9: cálculo recaudación consumo	50
Ecuación 10: energía generada municipios	50
Ecuación 11: recaudación municipios por energía generada.....	50
Ecuación 12: cálculo recaudación municipios por energía generada.....	50
Ecuación 13: recaudación Kipus Solar por municipios.....	51
Ecuación 14: cálculo recaudación Kipus Solar por municipios	51

ÍNDICE DE ANEXOS

Anexo 1: funcionamiento del programa Techos Solares Públicos	174
Anexo 2: proceso lógico de tramitación legal Ley Netbilling.....	175
Anexo 3: n° de instalaciones declaradas a la SEC	176

Anexo 4 : resumen convenios municipalidades región del Maule	177
Anexo 5: n° de instalaciones residenciales proyectadas.....	177
Anexo 6:proceso de selección iniciativa Kipus Solar	178
Anexo 7: proceso de evaluación financiera Kipus Solar.....	178
Anexo 8: proceso de recaudación Kipus Solar	179
Anexo 9: proceso de facturación Kipus Solar	179
Anexo 10: diagrama de experiencia proceso de selección	180
Anexo 11: diagrama de experiencia gestión de la instalación	181
Anexo 12: diagrama de experiencia gestión de la instalación B	182
Anexo 13: diagrama de experiencia instalación del sistema A	183
Anexo 14: diagrama de experiencia de instalación del sistema B	184
Anexo 15: diagrama de flujo de visita a terreno.....	185
Anexo 16: planificación de un proyecto para un paquete de instalaciones	186
Anexo 17: feriados año 2018.....	186
Anexo 18: características de la documentación necesaria para conformar una nueva entidad	187
Anexo 19: características de una sociedad por acciones	187
Anexo 20: características de sistemas fotovoltaicos	188
Anexo 21: ruta realizada durante el 2017.....	189
Anexo 22: demanda según número de instalaciones	189
Anexo 23: demanda según potencia a instalar	189
Anexo 24: n° de instalaciones acumuladas por año	189
Anexo 25: potencia generadora anual	190
Anexo 26: energía generada anual.....	190
Anexo 27: detalle de recaudación por servicio Kipus Solar Residencial Venta de Energía.....	190
Anexo 28: detalle de recaudación por servicio Kipus Solar Residencial Leasing	190
Anexo 29: detalle de recaudación por servicio Kipus Solar Empresarial	191
Anexo 30: detalle de recaudación por servicio Kipus Solar Municipal	191
Anexo 31: detalle de recaudación por servicio Kipus Solar Cooperados.....	192
Anexo 32: detalle de recaudación por el total de servicios Kipus Solar	192

Anexo 33: detalle de costos variables de recaudación por servicio Kipus Solar	192
Anexo 34: detalle de costos variables de instalación por servicio Kipus Solar	193
Anexo 35: detalle de costos variables de mano de obra por servicio Kipus Solar	193
Anexo 36: detalle de costos fijos Kipus Solar.....	193
Anexo 37: calendario de inversión para los servicios Kipus Solar	193
Anexo 38: calendario de depreciación servicios Kipus Solar	194
Anexo 39: calendario de valor libro para los servicios Kipus Solar	194
Anexo 40: evaluación económica U Talca al conformar una corporación.....	194
Anexo 41: evaluación económica U Talca al prestar servicios a un SpA	195
Anexo 42: escenario actual sin considerar la inversión.....	195
Anexo 43: evaluación económica de la corporación sin fines de lucro.....	196
Anexo 44: evaluación económica la sociedad por acciones.....	197

GLOSARIO

Royalty

el *royalty* es el derecho que se debe pagar por utilizar una franquicia, para el caso del proyecto se asigna un cobro de royalty a una entidad externa por utilizar los derecho y el modelo desarrollado en el Centro de Sistemas de Ingeniería – Kipus, este debe ser pagado a la Universidad de Talca y su valor se calcula en marco de este proyecto.

Overhead

en un negocio o proyecto de cualquier tipo se denomina *overhead* al concepto de gastos generales o al gasto por el mero hecho de tener una actividad en funcionamiento. En este proyecto, este concepto se utiliza como gastos por el uso de servicios Utalca y se asigna según propiedad intelectual un valor del 10% del *royalty* calculado.

Contratos de *know how*

es aquél con el fin de explotar conocimientos técnicos no patentados. Este contrato permite el aprovechamiento de técnicas, que han sido fruto posiblemente de grandes esfuerzos intelectuales y fuertes inversiones en investigación. El conocimiento al no tener grado inventivo no puede ser patentado. En marco de este proyecto se visualiza la transferencia como un contrato de *know how* por el conocimiento invertido en cómo llevar a cabo el modelo propuesto..

Transferencia tecnológica

es el proceso en el que se transfieren habilidades, conocimiento, tecnologías, métodos de fabricación, muestras de fabricación e instalaciones entre los gobiernos o las universidades y otras instituciones para asegurar que los avances científicos y tecnológicos sean accesibles a un mayor número de usuarios que puedan desarrollar y explotar

aún más esas tecnologías en nuevos productos, procesos, aplicaciones, materiales o servicios.

Crowdfunding

el concepto de crowdfunding es traducido como “financiamiento colectivo” el cual es una herramienta de desintermediación de fondos que ayuda a emprendedores, PYMEs y fundaciones o cualquier tipo de proyecto, que tengan capacidad productiva de bienes o servicios a obtener dinero mediante la interacción con una audiencia masiva (Crowdfundingcl, 2017).