
**ELABORACIÓN DE UN MODELO DE NEGOCIO Y REDISEÑO DE ANÁLISIS
DE FACTIBILIDAD TÉCNICA Y ECONÓMICA PARA LA
IMPLEMENTACIÓN DE UNA ELECTROLINERA CON FUENTE
DE ENERGÍA HÍBRIDA PARA CURICÓ**

**ARIEL NICOLÁS PÉREZ SUAZO
INGENIERO CIVIL INDUSTRIAL**

RESUMEN

El presente proyecto de título tiene como base el trabajo realizado anteriormente por la alumna Catalina Retamal respecto al análisis técnico y económico para la implementación de una electrolinera híbrida en la ciudad de Curicó. En dicho trabajo se seleccionó un equipo cargador, una tarifa por energía de una empresa distribuidora, y un sistema fotovoltaico que brinde energía renovable a la electrolinera. En dicho proyecto se obtuvo indicadores de rentabilidad y periodos de recuperación de inversión poco atractivos, por lo que para este caso se definirá una propuesta de valor y elaborará un modelo de negocios considerando principalmente a los clientes, para comprobar si el proyecto satisface sus necesidades, permitiendo así que este pueda tener un mejor desempeño ante estos. Para desarrollar este proyecto se investigó las preferencias de los clientes alrededor del mundo respecto a vehículos eléctricos y métodos de carga, para luego elaborar posible arquetipo de clientes y, mediante la metodología de desarrollo de clientes definir un perfil de estos, elaborar hipótesis respecto a las preferencias de los clientes, y luego validar todo mediante entrevistas a una muestra perteneciente a la población que coincida con el perfil de clientes planteado, obteniéndose como resultado que los posibles clientes preferirían que la estación de carga sea lo más similar a una convencional de petróleo, pero que si no tienen más opciones la utilizarían aunque no tenga todos los elementos necesarios, además de que estos no ven valor suficiente en el hecho de que esta posea una fuente de energías renovables. Se analizó dos nuevos escenarios principales, donde omitiendo el arreglo fotovoltaico se obtuvo un VAN de CLP\$82.177.175 con un periodo de recuperación de la inversión de 14,4 años, y otro con un precio de venta por energía mayor donde se obtuvo un VAN de CLP\$223.556.512 con un periodo de recuperación de 11,8 años, concluyéndose

que el proyecto es rentable, pero altamente dependiente de la demanda y precios por compra y venta de energía eléctrica, debido a los altos costos por los equipos involucrados.